

エグゼクティブ・ターゲティング集客プランについて

(株)ビジネス・フォーラム事務局

企業のエグゼクティブ層向けのビジネスセミナーを年間100本以上開催・支援しております。

グローバル/グループ経営フォーラム 2016
スピード経営の実現
～グループ経営体制の構築と
グローバルマネジメントの強化
2016年12月8日(木) ベルサール八重洲 2F Room A+B+C

グローバル・コストマネジメントフォーラム 2016
強い企業の条件
～今だからこそ求められる利益を創出するための施策
日 時 ▶ 2016年6月2日(木) 10:45～17:00 (受付 10:15～)
会 場 ▶ ソラシティカンファレンスセンター

New Business Creation Forum 2016 2nd
不確実性時代の新事業創出!!
～新たな“つながり方”から事業の芽を育てる、イノベーションマネジメント～
開催日時 2016年11月15日(火) 開催会場 ベルサール九段

CMO Forum 2016
マーケティングで変革する企業経営
～顧客価値を創造し、競争力を高めるCMO機能～
日 時 2016年5月12日(木) 9:30～17:00 (受付 9:00～)
会 場 青山ダイヤモンドホール

流通 小売 EC業界 向けアナリティクス フォーラム
**他社と差別化する
データ・ドリブン・マーケティング**
～迫るAI時代におけるデータ活用とマーケティング戦略とは～
2017年2月10日(金) 9:30～17:00 ステーションコンファレンス東京

一條塾「リーダーシップ・ジャーニー」
イノベーション
第2期 大変革を成し遂げた経営者に学ぶ、次世代リーダーが育つ条件
第1回 6月17日(金) 第2回 7月11日(月)
第3回 2017年1月19日(木)
講師: 志賀 俊之 氏、横田 謙二 氏、新井 謙司 氏、一條 勲 氏

最新セミナーはこちら>>> <http://www.b-forum.net/>

大手出版社主催+自社主催の**有料イベント**を
基軸としたデータベースを構築

約**25万**件、**管理職以上**約**7割**という
エグゼクティブ・マネジメント層に強み

エグゼクティブに強い 集客力

- ・ 決裁権を持ったマネジメント層データベース
- ・ 集めたい人を集めるターゲティング集客

有料セミナーで磨かれた 企画力

- ・ ターゲットが真に求めるプログラムを立案
- ・ 3000名の招聘実績を活かした講演者選定

年間100案件を成功させる 実行力

- ・ セミナー運営のプロとして年間100件を実施
- ・ 幅広い事務局業務をワンストップでサポート

- ①集客数100名を目処に想定 *テーマ、プログラム内容により増減します
- ②当社独自に保有しているエグゼクティブ・データからのターゲティング集客
- ③ターゲティング集客はメール、DM（郵送）による集客活動となります。※集客回数は集客状況に応じて増減
- ④集客ツール（セミナーWebサイト、DM資材）は、当社ビジネス・フォーラム事務局で制作
※掲載テキストはお客様側でご準備となります。
- ⑤セミナー事務局全般を当社ビジネス・フォーラム事務局が代行します（申込受付/登録管理/問合わせ/集客報告）

（ご注意事項）

- 勝手ながら、プログラムの事前審査を設けております。セミナー内容により、お受けできない場合もございますので、予めご了承ください。
- 当社社名記載が必須となります。例）「協力：(株)ビジネス・フォーラム事務局」

貴社

企
画

- ・ 全体計画、コスト・支出関係の管理、スケジュールリング
- ・ 会場選定、調整
- ・ プログラム作成・講師招聘
- ・ 講師へのフォロー
（講演に関する準備のご案内資料の作成、提出、管理）
- ・ 謝礼管理、支払い

集
客

- ・ 集客ツール、テキスト準備
コンテンツ（タイトル、プロフィール、写真等）の入手、
調整、確認

事
務
局
／
運
営

- ・ 集客状況の確認
- ・ 開催までの進行、運営準備
- ・ 講演資料データの入手、管理、機材での動作チェック
- ・ 配布資料の作成、印刷
- ・ 開催当日の運営
- ・ 参加者集計、アンケート集計

ビジネス・フォーラム事務局

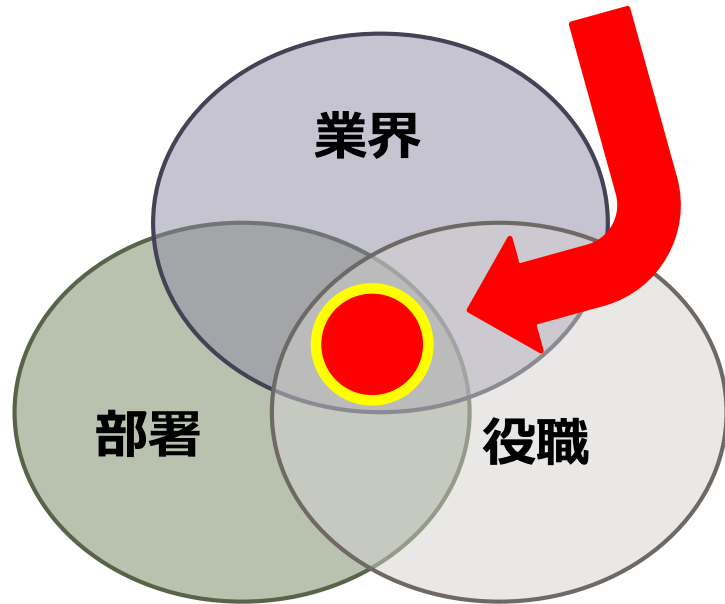
- ・ ターゲティングに応じた集客リストの準備

- ・ セミナー専用Webサイト制作、構築、運用
- ・ セミナーパンフレット、封筒、申込書、の企画・製作・印刷
- ・ 集客メールテキストの作成、掲載手配、入稿
- ・ 集客業務全般（メール、DM3,000通前後 発送予定）

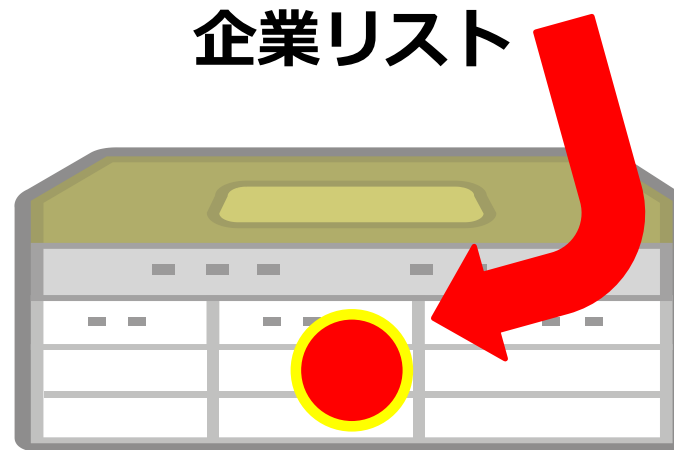
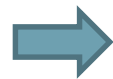
- ・ 事務局業務全般
（申込受付、登録管理、問合せ対応、登録確認・
開催リマインドメールの送信、受講証の送付、
キャンセル・欠席の対応）

- ・ 主催者様への集客報告

当社独自のエグゼクティブデータベースから貴社の集客したい層（**業種、部署、役職**など）や
貴社の集めたい企業を抽出し、ターゲティングした集客を図ります。



● **STEP 1**
集客したい層を提出。



● **STEP 2**
弊社データベースとの照合し、告知先リストを抽出



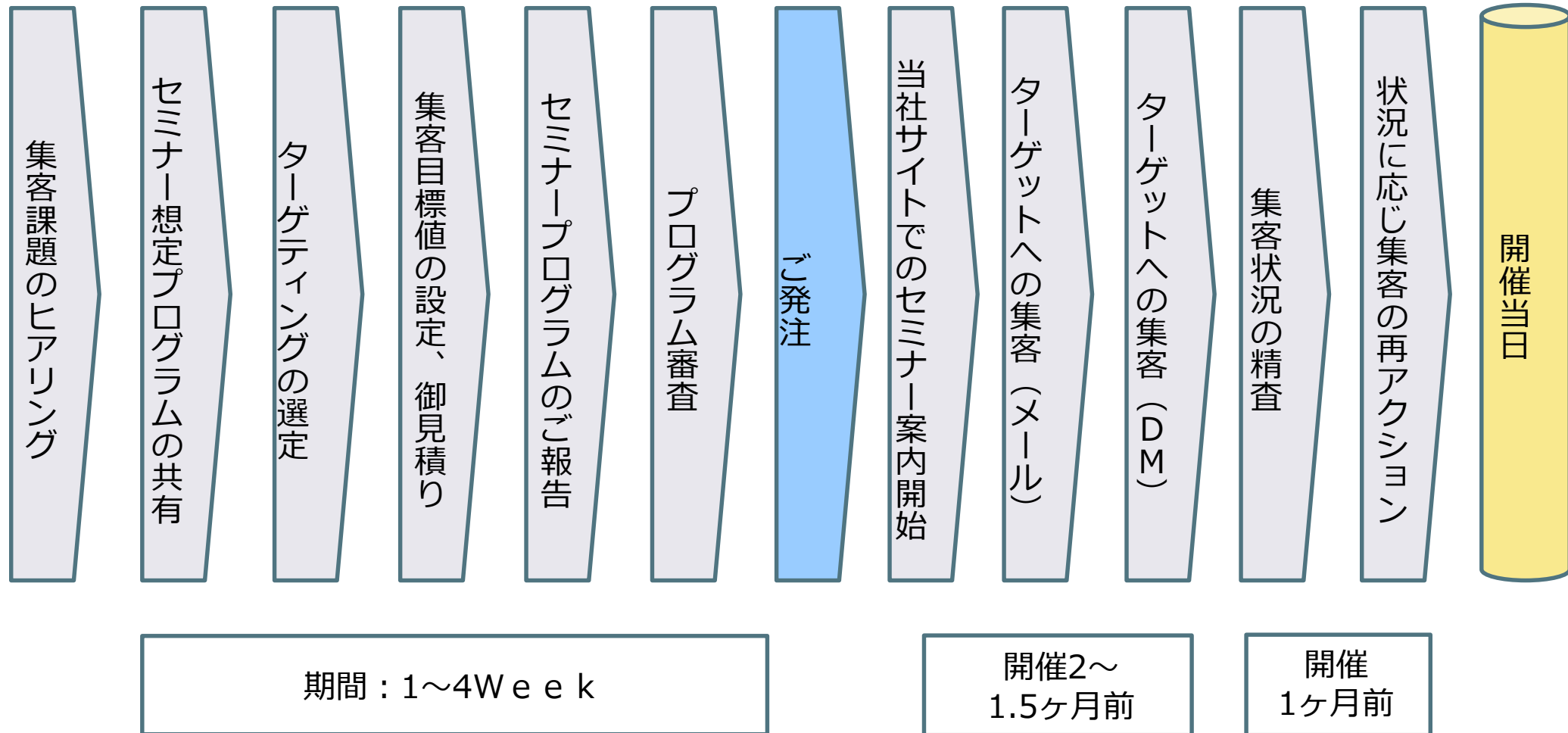
例えば。。。

弊社の営業先リスト(3000社)と従業員1000名以上の人事部、経営企画・社長室の部長クラス以上を集客して欲しい



貴社

● **STEP 3**
告知先リストへダイレクトメールとメルマガを送信



■ 価格・・・1,800,000 円 (税別)

《内容》 *料金にふくまれるもの

- 当社顧客データによるターゲティング集客（100名を想定）
- メール（5,000件）、DM（3,000通）発送*
- 集客資材（メール配信テキスト、DM資材）制作（デザイン、印刷費含む）
- セミナーWebサイト制作、運用
- セミナー事務局代行

*集客における配信、発送件数はターゲティング内容、集客状況により増減します。目安としてお考えください。

C社(あるクライアント企業様)の要望

ターゲットとしている大手2,000社の営業・マーケティング、経営企画・社長室、IT、広報宣伝部門の部長以上を中心に管理職のリード獲得がしたい。150名集客登録目標



エグゼクティブ・ターゲティング集客を実施



実施結果

- ◆ 全登録者202名中**158**名がターゲット2,000社に該当
- ◆ 部長以上で**61.5**%、管理職以上で**92.3**%
- ◆ ターゲット部門は全体の**81.7**%

- 詳しい開催実績や詳細の説明は営業担当までご連絡くださいませ。

株式会社ビジネス・フォーラム事務局

T E L : 03-3518-6531
