

申込書

New Business Creation Forum 2016 2nd
不確実性時代の**新事業創出!!**
～新たな“つながり方”から事業の芽を育てる、イノベーションマネジメント～
2016年11月15日(火) ベルサール九段 3F／HALL AB 〒102-0073 東京都千代田区九段北1-8-10 住友不動産九段ビル3F

▼ 下記個人情報の取り扱いに同意のもと、申込欄に名刺を貼付していただくか、必要事項を記入し、FAXでお申送ください。

申込日	2016年	月	日
-----	-------	---	---

お申込み方法

・申込欄にお名刺を添付していただくか、必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。

・複数名でお申込みの場合、申込書をコピーの上、お一人様ずつお申込みください。

・お申込みされた方には、後日受講証を送付いたします。当日は受講証とお名刺をご提示の上、ご入場ください。

・定員になり次第、お申込みを終了いたします。予めご了承ください。

お支払い

ご登録後、順次、請求書と受講証をお送りいたします。参加料のお支払いは、請求書到着後、銀行振込で指定の事務局専用口座宛にご入金願います。

キャンセルについて

キャンセル期日は開催7日前までとなります。キャンセル希望の場合は、期日迄にEメールまたはFAXにてお知らせください。お電話でのキャンセルはお受けできません。受信後、弊社からキャンセル受領の確認をEメールまたはFAXにて返信します。以上をもって、キャンセル手続きの完了となります。開催日6日前からのキャンセルはお受けできませんので、代理の方の出席にてご対応ください。

参加料 (お一人様／税込)

¥ 28,000

氏名	フリガナ (※必ずご記入ください)		
名刺貼付枠			
会社名			業種
部署			役職
住所 〒	-----		
TEL	FAX		
E-mail			
※お申込みの登録確認、開催のご案内を差し上げますので、出来る限りご記入ください。			
記入者氏名 (ご参加者と同じ場合は不要)	支払い担当者		

お申込みFAX番号 03-3518-6534

右記ウェブサイトからもお申込みいただけます http://www.b-forum.net/nb22016

お問い合わせ 株式会社ビジネス・フォーラム事務局 〒101-0052 東京都千代田区神田小川町2-2 センタークレストビル9F TEL:03-3518-6531 受付時間 9:30～18:00 (土・日・祝日を除きます)

個人情報の取り扱いについて

＊本申込書でご提供いただく個人情報は、イベント参加申し込みを適切に受け付けて管理するため、及び弊社が提供するサービスに関する情報を電子メール等でご提供するために利用します。

＊個人情報の第三者提供について：当個人情報は、以下の通り第三者に提供いたします。

【第三者に提供する目的】 本イベント主催企業、後援企業、協賛企業などに情報提供するため。

【提供する個人情報の項目】 御社名、部署名、住所、TEL、FAX、お名前、メールアドレス、他本申込書でご提供いただいた項目。

【提供の手段又は方法】 直接書面、または電子データにて提供いたします。

【当該情報の提供を受ける者又は提供を受ける者の組織の種類、及び属性】 当該情報の提供を受ける者は、本イベント主催企業、後援企業、協賛企業など。

【個人情報の取扱いに関する契約がある場合はその旨】 弊社と本イベント主催企業、後援企業、協賛企業などとの間に個人情報の取扱いに関する契約はございません。

＊当個人情報の取扱いを委託することがあります。委託にあたっては、委託先における個人情報の安全管理が図られるよう、委託先に対する必要かつ適切な監督を行います。

＊当個人情報の利用目的の通知、開示、内容の訂正・追加または削除、利用の停止・消去および第三者への提供の停止(「開示等」といいます。)を受け付けております。開示等の求めは、以下の「個人情報苦情及び相談窓口」で受け付けます。

＊任意項目の情報のご提供がない場合、最適なご回答ができない場合があります。

<個人情報苦情及び相談窓口> (株) ビジネス・フォーラム事務局 取締役 個人情報保護管理者 松田／TEL: 03-3518-6531 (受付時間 9:30～18:00 土日祝日除く)

開催日時 2016年11月15日(火) 9:50～17:40 (受付開始 9:20～)

開催会場 ベルサール九段 3F／HALL AB
〒102-0073 東京都千代田区九段北1-8-10 住友不動産九段ビル3F
アクセス 東西線「九段下駅」7番出口…徒歩3分
半蔵門線・新宿線「九段下駅」5番出口…徒歩3分

参加規模 150名 (参加料：有料)

参加対象 経営者、役員、経営企画、研究開発、新規事開発、営業企画、など各事業部門の管理職の方々



New Business Creation Forum 2016 2nd
不確実性時代の**新事業創出!!**
～新たな“つながり方”から事業の芽を育てる、イノベーションマネジメント～

開催趣旨

今日、ビジネスは今までも増してVUCA (Volatility-変動性、Uncertainty-不確実性、Complexity-複雑性、Ambiguity-曖昧性) が高い、不安定かつ不確実なビジネス環境となっています。変化のスピードに負けないためには、どのような企業であっても本業消失の危機に陥る可能性があることを認識した上で、常に新しい事業のタネ・アイデアを求めてアンテナを張り、先見の明を養い、長期的な視点で、イノベーションと新事業を創出できる体制と戦略が必要になります。

事実、多くの企業が新事業の創出とイノベーションに向け、動きを加速させています。例えば、インキュベーションやCVCなどを設け、他社・大学・ベンチャー企業との協業など社外の技術・人となつなぐことで、スピードを加速させ、持ちうる技術やリソースをビジネスへと昇華させるオープンイノベーションの動きが加速しています。また、社内における事業間の隔たりをなくす組織改革やR&Dの体制にメスを入れ、カルチャー・意識を変えることで閉鎖的な組織風土からの脱却を目指す企業も増えています。それは、これまでの延長線上にない全く新しいイノベーションを求める企業が増えているからと言えるでしょう。しかし、やみくもに手を付けることが得策とは言えません。手段が様々な中で、真にイノベーションを起こすためにはどのような戦略のもと、どのような体制を取り、どのように事業のタネを探索し、芽を育てるべきなのでしょう。

第2回となる本フォーラムでは、事業の芽を育てるために、如何に世界の技術・アイデア・企業・公的機関・大学・ヒトとつながり、新事業のタネを探し出し、見極め、育てるべきなのか、前回に引き続き、新事業創出を実践されている経営トップ、R&Dを統率するマネジメント、大学、ベンチャーキャピタル、経営学者など様々な立場の方にご登壇頂きながら、そのキーファクターを多角的な視点で検証し、成功の糸口を探ります。

主催：株式会社ビジネス・フォーラム事務局
特別協賛：株式会社レイヤーズ・コンサルティング 協賛：ダイキン工業株式会社



9:20

|

受 付

9:50

|

特別講演Ⅰ

経営者の視点

大和ハウスの新規事業戦略 ～目指す売上高10兆円、受け継ぐ創業者の意志～

■ 大和ハウスの新規事業 ～基本理念と戦略～

■ 他社・ベンチャーとの協業、投資、事業性をいかに見極めるのか

■ 事業を創る基本の考え ～創業者の思いとは～

大和ハウス工業株式会社 代表取締役会長兼CEO 樋口 武男 氏

プロフィール

1938年兵庫県出身、関西学院大学法学部卒後、鉄鋼商社に入社するも、事業家を目指し厳しい修行を求めて1963年大和ハウス工業に転職。1984年に取締役就任。常務、専務を経て、1993年、多額の有利子負債に苦しんでいた関連会社の大和団地社長に就任。2年目に黒字化し7年後には復配を達成した。2001年4月、大和ハウス工業と大和団地の合併を機に社長に就任。同社を業界トップメーカーの地位に導いた。2004年4月代表取締役会長兼CEOに就任（現）。

講演内容のポイント

1955年の創業以来、戸建住宅、賃貸住宅、マンション、商業施設、リゾート・都市型ホテル、ホームセンターの経営などさまざまな領域で事業を展開している大和ハウス工業は、創業者が掲げた“売り上げ10兆円”という大目標と、“世の中の役に立つ事業を創出”を目指し、ロボット事業などの新規事業へ参入を積極的かつスピーディーに行っている。本講演では、その旗振り役である樋口氏に、如何に事業性を見極め、他社・ベンチャー企業との協業や投資を判断し、新規事業にチャレンジしているのかについて経営者の視点でお話し頂きます。

11:00

|

特別講演Ⅱ

社内外のつながり

社内を“つなげる”・社外と“つながる” 帝人の意識改革と新事業戦略

■ 事業間の壁を壊し・つなげる One teijin ～社内横断プロジェクトで生み出す新たな価値～

■ 新事業推進本部の戦略・体制・R&Dとの連携

■ オープンイノベーションの推進における課題

帝人株式会社 帝人グループ 専務執行役員 新事業推進本部長 兼 マーケティング最高責任者 兼 BRICs担当 荒尾 健太郎 氏

プロフィール

1952年生まれ。1975年4月慶応義塾大学卒業後、帝人株式会社入社。人事勤務部、医薬営業、医薬営業マーケティングを担当し、2000年4月、医薬営業部門 医薬営業推進部長、2010年4月帝人グループ常務執行役員、帝人ファーマ株式会社 専務取締役 医薬事業本部長、2011年4月帝人グループ専務執行役員、帝人ファーマ株式会社 代表取締役社長、2014年4月より現職。主に医薬品の営業、マーケティングを担当し、現在は帝人の素材事業の融合と新事業の創生を担当。

講演内容のポイント

帝人グループでは、スピーディに新事業の創出へと結び付けることを目的として、2014年より素材・ヘルスケア・ITの3つの領域の融合に注力し、新たな戦略を推進している。その中で、大学や他企業・ベンチャー企業とも積極的に共同開発をするオープンイノベーションを推進。一方で、社内の事業間の壁を取り壊し、社内横断プロジェクトを発足、全社でソリューションを提案する体制づくりや失敗を恐れずアイデアの発信やアクションを起こせる風土づくりに取り組んでいる。本講演では、組織を改革させながら新事業創出に取り組まれている荒尾氏に、その取り組みと戦略、そして推進させる上でのキーファクターを御紹介頂きます。

12:00-12:50

|

ランチブレイク

12:50

|

協賛講演

IT活用による新事業創出

新テーマ創出のためのIT環境 ～R&D現場から生まれた協創ソリューションと当社活用事例紹介～

■ モノづくりメカにおけるイノベーション創出への取組み

■ 協創イノベーションを実現するIT環境とは

■ 新テーマ創出の活性化で押さえるべきポイント

ダイキン工業株式会社 電子システム事業部 事業部長 大藤 圭一 氏

プロフィール

1991年 ダイキン工業株式会社入社。IT事業部門である電子システム事業部に主に新事業の企画、立上げ、営業マーケティングを担当。2015年より現職。製造業の中で培ったIT活用ノウハウをソフト化し、ソリューション提供するビジネスを推進する。

講演内容のポイント

市場の成熟化やグローバル競争激化を背景に、革新的な新技術や新事業の創出が求められています。しかし、イノベーションへの取り組みは、定型的なプロセスがなく、属人的になりやすい領域であるがゆえに、試行錯誤が続ぎプロジェクトがなかなか進まないといった課題があるのではないのでしょうか？ダイキン工業では、このような課題の解決を目指し、自社での活用ノウハウをベースに、新テーマ創出を支援するITシステムを開発しています。本講演では、協創イノベーション推進を目的に開設した当社「テクノロジー・イノベーションセンター」の事例を交えながら、システムのご紹介を行います。

13:20

|

特別協賛講演

新規事業開発

成熟化市場脱却のカギ! 「サービス化・業際化」で差別化する新規事業開発のポイント

■ 18のサービス化モデルテンプレート × 業際 × メガトレンドで産み出す新事業モデル案

■ 「供給視点」ではなく「顧客視点」で改めて人を呼び込める新規事業グランドデザインの構築

■ サービスはタダではない。「お金を取る」サービス収益モデルとは

株式会社レイヤーズ・コンサルティング 事業戦略事業部 統括マネージングディレクター 草加 好弘 氏

プロフィール

2014年株式会社レイヤーズ・コンサルティング 事業戦略事業部 統括MD就任。自動車、精密機械、食品メーカーなどの製造業、情報通信、不動産、商社、リース等のサービス業に対し、新規事業開発、事業戦略、業務改革、営業強化プロジェクトに責任者・リーダーとして参画経験多数。講演・執筆も多数。

講演内容のポイント

過去20数年間の国内デフレ環境下を経て、ここ数年の好況下、多くの企業は成長路線への舵を切ったものの、多くの業種が成熟化・コモディティ化し、単純に顧客ニーズが顕在化する状況は少なく、また多くの企業では成長戦略を描いた経験が少ないため、新規事業の創出を含めた方向性を定めるににくい状況にあります。この新規事業創出が困難な環境下において、スピーディにそのタネを見つけ、短期的に立上げを実現するカギは、サービス化と業際化にあります。今回、その方法論について事例を含めご紹介いたします。

14:30		特別ディスカッションⅠ	R&Dの体制
R&Dからのイノベーション! 組織体制とカルチャーの変革!			
イノベーションを起こすために ● R&Dが取るべき組織体制・持つべき視点 ● カルチャー・仕組み・場のづくり方 ● 協業・協力で注意すべき点・交渉方法につき、実践例を交えて議論してまいります。		P&G(日本) オープンアンドイノベーション・ヘッド J.ラーダーキリシャナン ナーヤ 氏	
【プロフィール】 1996年にインド工業大学、東京工業大学材料工学博士取得。1997年(独)産業技術総合研究所(つくば市)研究員。2000年P&G(日本)研究員として、ペビーケア、パンパースの技術開発に従事。2002年P&G(米国)研究主任として、パンパースの技術開発に従事。2003年P&G(日本)主任研究員として、ファブリーズの技術・製品開発に従事。2006年P&G John Smale Innovation Award 最優秀開発賞*を受賞。(*P&Gの商品開発におけるその年の最優秀開発におくられる賞)2010年P&G(日本)オープンアンドイノベーション・ヘッドに就任。			
積水化学工業株式会社 取締役 専務執行役員 R&Dセンター所長 上ノ山 智史 氏			
【プロフィール】 東京大学工学系大学院工業化学専門課程修了後、積水化学工業株式会社に入社。以来一貫して研究開発及び新規事業の立ち上げに従事。1990年、綜合開発室にて全社研究開発・技術行政を5年間担当。1999年に水無瀬研究所長、2009年にR&Dセンター所長に就任し現在に至る。			
モデレーター		一橋大学イノベーション研究センター 教授 米倉 誠一郎 氏	
【プロフィール】 イノベーションを中心とした経営戦略と組織の史的研究が専門。『一橋ビジネスレビュー』編集委員長、およびアカデミーヒルズの日本元気塾塾長でもある。ハーバード大学歴史学博士号取得(Ph.D.)。2012年よりプレトリア大学日本研究センター所長・顧問を兼任。著書は、「オープン・イノベーションのマネジメント」(有斐閣)、「創発的破壊 未来をつくるイノベーション」(ミシマ社)、「2枚目の名刺」(講談社+α新書)、「経営革命の構造」(岩波新書)など多数。		撮影:御厨 慎一郎	

16:10		特別ディスカッションⅡ	多角的視点から創造するイノベーション
イノベーションと事業創出!! ビジネスのタネの探索と“つながり方”			
■ イノベーションを起こす、企業・ベンチャー・大学のつながり方 ■ 事業のタネの探索方法 ■ 整えるべき日本企業の体制・仕組み・エコシステム		ベンチャー企業の視点!!	
株式会社 TBM 代表取締役 山崎 敦義 氏			
【プロフィール】 20歳で中古車販売業を起業。30代になり、100年後も継承され、人類の幸せに貢献出来る1兆円事業を興したいと奮起。Times Bridge Management の頭文字を取り、時代の架け橋となる株式会社 TBM を立ち上げる。2014年、紙やプラスチックの代替となる石灰石から生まれた革新的新素材LIMEXの特許が承認。2016年から本格的にLIMEXの製造を開始。2014年 ニッポン新事業創出大賞「復興賞」受賞。Japan Venture Awards 2016「東日本大震災復興賞」受賞。日経スペシャル「カンブリア宮殿」10周年 500回記念番組に登場。最終学歴は、岸和田市立久米田中学校。		ベンチャー企業の視点!!	
ペプチドリーム株式会社 代表取締役社長 窪田 規一 氏			
【プロフィール】 1976年に早稲田大学卒業後、1978年(株)Special Reference Laboratory 入社。その後、1980年米国・Scrips Immunology Reference Lab.研究員として渡米。2000年(株)ジェー・ジー・エスを創立。専務取締役に就任。2001年同社 代表取締役社長に就任。2006年にペプチドリーム(株)を創立、代表取締役社長に就任。2013年、日本バイオベンチャー大賞にて「大賞・グランプリ」を受賞。2014年 日本ビジネスモデル学会にて「ビジネスモデル大賞」を受賞。2016年 日本ベンチャー大賞にて「内閣総理大臣賞」を受賞。		海外VCの視点!!	
フェノックス・ベンチャー・キャピタル 共同代表パートナー & CEO アニス・ウツザマン 氏			
【プロフィール】 東京工業大学工学部開発システム工学科卒業。オクラホマ州立大学工学部電気情報工学専攻にて修士、東京都立大学(現・首都大学東京)工学部情報通信学科にて博士を取得。IBMなどを経て、シリコンバレーにてFenox Venture Capitalを設立。全世界で20億〜200億円の11つのファンドを運営、日本の大手事業会社13社とのパートナーシップによる大手企業内のイノベーション促進の実績を持つ。これまで米国、日本、東南アジアにおいて85社以上のスタートアップへ投資を実施。著書に「スタートアップ・バイブル シリコンバレー流・ベンチャー企業のつくりかた」(講談社)、「世界の投資家は、日本企業の何を見ているのか?」(KADOKAWA)などがある。		経営学(GVC)の視点!!	
早稲田大学ビジネススクール 准教授 樋原 伸彦 氏			
【プロフィール】 1988年東京大学教養学部教養学科(国際関係論)卒業、東京銀行(現・三菱東京UFJ銀行)入行。世界銀行コンサルタント、通商産業省通商産業研究所(現・経済産業省経済産業研究所)客員研究員、米コロンビア大学ビジネススクール日本経済経営研究所助手、カナダ・サスカチュワン大学ビジネススクール助教授、立命館大学経営学部准教授を経て、2011年から現職。米コロンビア大学大学院でPh.D.(経済学)を取得。専門はファイナンス全般、特にベンチャーキャピタル、イノベーションのためのファイナンスなど。		大学の視点!!	
近畿大学リエゾンセンター センター長・教授 宗像 恵 氏			
【プロフィール】 1970年京都大学 大学院 理学研究科 博士課程修了。1970年近畿大学 理工学部 講師。1974年同助教授。1985年同教授に就任。近畿大学理工学部長(1998〜2008年)、近畿大学副学長(2000〜2008年)を歴任。2009年10月より近畿大学リゾンセンター長を務める。財団法人 大阪科学技術センター評議員や財団法人 関西サイエンスフォーラム理事などを歴任。1992年に「日本化学会 学術賞」、2004年に「錯体化学会賞」受賞。クロマグロの完全養殖など独創的研究を生む近畿大学における産官学の円滑な連携・交流に努めている。		モデレーター	
一橋大学イノベーション研究センター 教授 米倉 誠一郎 氏			

大好評!

インタラクティブセッション!

参加者からのご質問も絶賛受け付け中!

大好評!

インタラクティブセッション!

参加者からのご質問も絶賛受け付け中!