

## PROGRAM

### 基調講演 1

### 企業を変える“AI×コトバ”はじめてのAI活用! ～マーケティング・カスタマーサポートの視点から～

10:00  
|  
10:50

昨今、雑誌やニュースなど様々なメディアで話題となっているAI(人工知能)。今後AIは企業活動やマーケティングやCRMのあり方を大きく変える可能性があるとも言われている一方で、AIのその真の実力については、これまで十分な議論がされていませんでした。そこで、本講演ではAIが、マーケティングやカスタマーサポートの現場にもたらす影響を、先進事例・技術なども交えながら詳説する予定です。

### 株式会社野村総合研究所

ビッグデータイノベーション推進部 AIナビゲーション推進グループ

上級研究員 博士(経営学) **神田 晴彦 氏**



11:00  
|  
11:50

### スポンサーセッション 1

講演内容調整中

※更新情報は【<http://www.b-forum.net/mynavi-osaka2017/>】  
よりご確認ください。

### インフォテリア株式会社

ASTERIA事業本部 マーケティング部 部長

**垂見 智真 氏**



12:00  
|  
12:50

### スポンサーセッション 2

調整中

※更新情報は【<http://www.b-forum.net/mynavi-osaka2017/>】よりご確認ください。

### 基調講演 2

### モノづくり力を高める生産工程ビッグデータの活用

13:00  
|  
13:50

量産ビッグデータを活用した改善を推進するには、現場知識(テーマ設定)、解析技術、ITスキルの3要素が必要であるが、これらを全て備えたスペシャリストを育成するのは、非常に期間がかかる上に難しい。当社ではこの3要素を組織連携して取り組むべき内容と捉え、各拠点にインストラクタを設け、インストラクタ同士の交流を深める活動を実施しスキルアップをはかっている。量産ビッグデータを活用した品質改善を実現するに至った背景を当社の生産工程やデータ活用システムの特徴を交えながら紹介し、具体的なデータ活用(データマイニング)から改善に至る流れを“活用成功”的キーワードを交えながら紹介します。

### 株式会社村田製作所

モノづくり技術統括部 モノづくり強化推進部

情報活用推進課 マネージャー

**松本 久志 氏**



14:00  
|  
14:50

### スポンサーセッション 3

### 先行活用事例から学ぶ、IoT/ビッグデータの始め方

最近では、<AI、IoT、ビッグデータ>といった言葉を聞かない日が無いほど、この分野については注目が集まっています。しかしながら、実際に自社でのこれから取り組みを考えると、「全体像が見えないので、何から手を付けるべきか見当もつかない」と仰る方が多数いらっしゃるのが現状かと思います。本講演では、既にこういった取り組みを実現してきた先進活用事例を御紹介するとともに、どのように始めるべきかといったポイントをご紹介します。

### Cloudera株式会社

製造業界セールスマネージャー

**瀧久 寛之 氏**



15:00  
|  
15:50

### スポンサーセッション 4

### 車はガスがなければ走らない? テクノロジーの恩恵をうけるために求められるマスタデータの持ち方

AIに象徴される昨今の技術革新に伴って、データに基づく正しい意思決定が経営を左右するという認識がいままで以上に広く普及し始めています。一方、企業が保有するデータの価値、とりわけマスタデータの整備や運用に関する重要性もまた、大きく見直されています。そこで本講では、Dun & Bradstreet社とのアライアンスを背景にグローバル最大の企業情報を提供する東京商工リサーチが、マスタデータ管理におけるポイントを押さえつつ、API連携を含めた業務プロセスの最適化をもって、マーケティングやリスク管理を改善した最新の事例をご紹介致します。

### 株式会社東京商工リサーチ

ソリューション開発部 課長

**堀 雄介 氏**



16:00  
|  
16:50

### 基調講演 3

### 中堅企業におけるデータ管理・活用の現実解 ～グローバル物流DBとCRMシステムを中心に～

国際輸送の一端を担うフレイトフォワーダーの1社である阪急阪神エクスプレスでは、委託された貨物の所在や状況の確認に時間がかかる、取扱毎の業務収支の把握・分析が困難といった経営課題を抱えていました。展開する16ヵ国毎に異なる基幹システムが稼働しており、データ項目や粒度がバラバラだったからです。そこで、各システムで作成される船積情報や請求・支払い情報、関係書類を一元的に集約・管理する「グローバル・データベース(GDB)」を構築しました。本講演では、GDBの意義や活用事例を紹介します。併せて営業が報告する非定型情報を定型化し、データとして加工・分析することを可能にした営業支援システム事例も解説します。

### 株式会社阪急阪神エクスプレス

ロジスティクス事業部 特任部長 兼 情報戦略推進部 担当部長

**今井 龍次 氏**

